

FASSI FRANCE recrute :

Responsable Régions France Est (H/F)

Vous intégrez FASSI France, un des leaders français sur le marché des équipements de manutentions pour véhicules industriels, qui importe les grues hydrauliques italiennes : « FASSI » pour le marché français et assure la distribution à travers son réseau, composé de 60 concessionnaires. Filiale de la marque italienne, FASSI France propose une gamme complète de grues et de prestations de services pour accompagner son réseau et ses clients. Cette offre commerciale est complétée avec les bras hydrauliques MARREL, entreprise centenaire, appartenant au Groupe FASSI, inventeur du système bras hydraulique communément appelé Ampliroll®, aujourd'hui le coleader sur le marché français.

Acteur majeur sur le marché national de la grue et du bras hydraulique pour camion, nous renforçons notre équipe commerciale pour l'Est de la France.

VOTRE ROLE

Chargé du développement et du suivi commercial du secteur qui vous sera confié et en collaboration étroite avec les services supports basés au siège de FASSI France à Saint Ouen l'Aumône (95), vous reportez directement à la Direction Générale.

Vos principales missions :

- Animer, manager et suivre le réseau de revendeurs concessionnaires
- Commercialiser l'ensemble des produits et services du Groupe à travers le réseau
- Effectuer la promotion des opérations commerciales des constructeurs
- Atteindre les objectifs de ventes fixés par la Direction
- Réaliser les rendez-vous commerciaux et remettre les offres de prix en collaboration avec vos concessionnaires

VOTRE PROFIL

Issu(e) d'une formation commerciale bac+2, vous disposez d'une expérience commerciale d'au moins 2 ans.

Vous êtes la véritable vitrine de l'entreprise, ainsi vous êtes reconnu pour votre :

- Rigueur & autonomie
- Adaptabilité
- Sens du relationnel & de la communication
- Curiosité & réactivité
- Esprit d'équipe

VOTRE REMUNERATION & VOS AVANTAGES

- Rémunération fixe sur 12 mois + prime annuelle sur objectifs
- Equipements professionnels : véhicule de fonction + PC portable + téléphone
- Frais professionnels : avance à l'embauche + prise en charge (sur justificatifs)
- Type de contrat : CDI – Statut : Cadre (forfait annuel 215 jours + RTT)
- Intéressement versé annuellement selon les résultats de la société
- Mutuelle d'entreprise (couverture frais de santé)